

Bitte folgende Nummer anrufen:

Nummer: 044 580 62 91

Participant passcode: 8974508 #





Microsoft Partner Network Update – Januar 2010

Janaina Poeta – jpoeta@microsoft.com
Marketing Manager Microsoft Partner Network



Microsoft Partner Network™

Inhalt

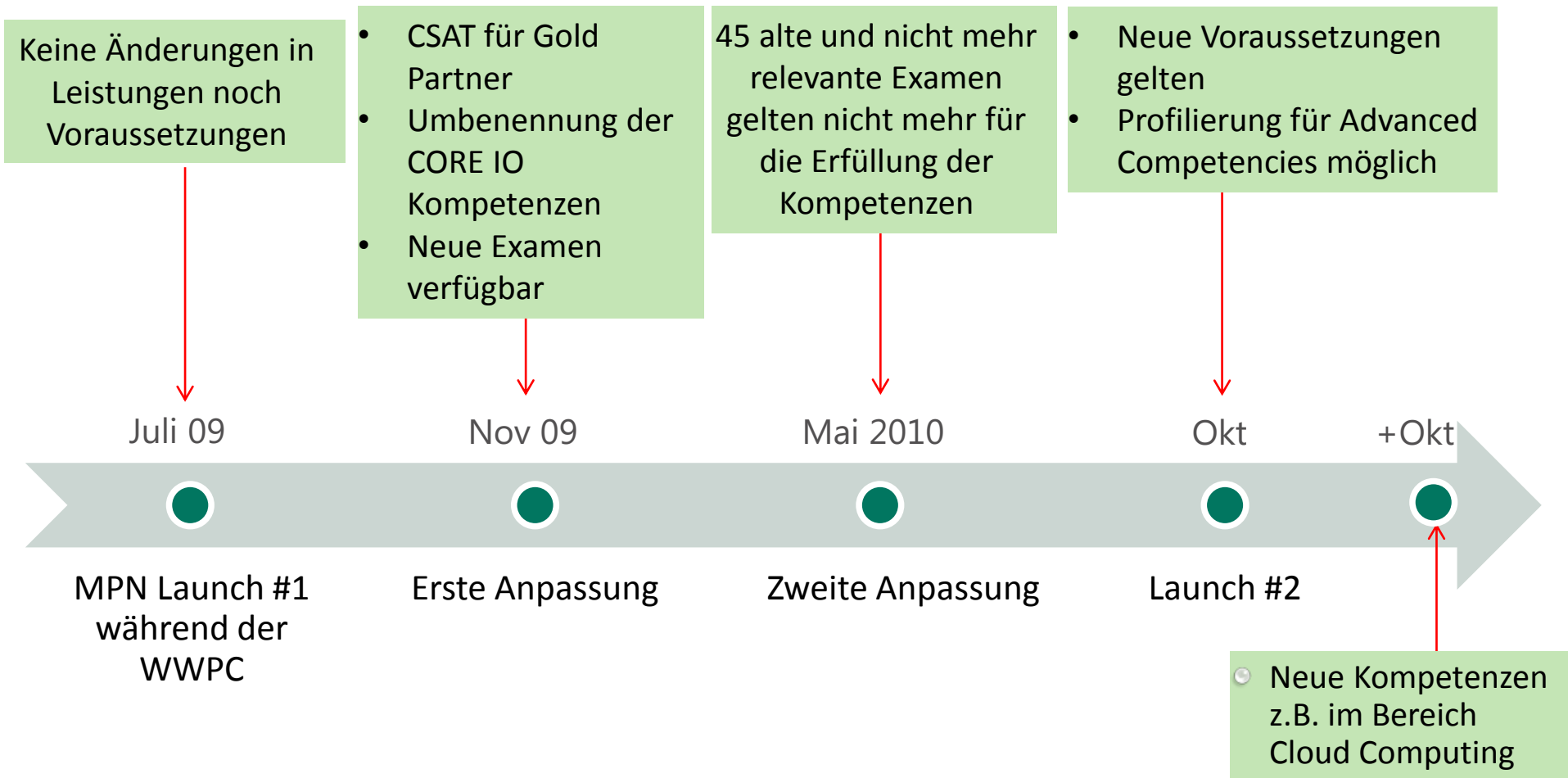
- MPN Projektstatus
- Übersicht Kompetenzen und Exam-Update
- Änderungen im Oktober 2010
- Wichtige Ressourcen
 - Licensing statement
 - PinPoint
 - Logo builder
 - Support
- Nächste MPN Veranstaltungen
- Kontakt

Projektstatus



Microsoft Partner Network™

MPN Projektstatus



Übersicht Kompetenzen



Microsoft Partner Network™

Übersicht Kompetenzen

Bestehende Kompetenzen

Neue Kompetenzen

New Competencies					
Core IO	Server Platform	Desktop Platform	Systems Management	Virtualization	Identity & Security
BPIO	Content Management	Search	Portals & Collaboration	Unified Communications	Business Intelligence
APO	Web Development	App Lifecycle Management	Data Platform	Software Development	Application Integration
Breadth and Cross Models	Small Business	Medium Business Solution Provider	Volume Licensing	OEM Hardware	Software Asset Management
	Learning	Mobility	Project & Portfolio Mgmt	CRM	ERP
	Digital Marketing*	Digital Home*	Authorized Distributor*	ISV	Hosting

Exam-Update im Mai

Bis zu 45 Examen werden von den Kompetenzvoraussetzungen gestrichen: [Hier zur Liste](#)

Kompetenzanforderungen bereits auf dem Partner Portal angepasst

Zertifizierungen

Sie beschäftigen zwei Microsoft Certified Professionals (MCPs), die beide eine der nachfolgenden Prüfungen bestanden haben.

- [70-350](#): Implementing Microsoft Internet Security and Acceleration (ISA) Server 2004
- [70-351 TS](#): Microsoft Internet Security and Acceleration (ISA) Server 2006, Configuring
- [70-557 TS](#): Microsoft Forefront Client and Server, Configuring

Nicht mehr gültige Zertifizierungen

Folgende Zertifizierungen sind im Zuge der Neuerungen im Microsoft Partner Network nicht mehr für die Qualifikation in der Spezialisierung gültig:

- Microsoft Certified Systems Engineer (MCSE)
- Microsoft Certified Information Technology Professional (MCITP), Enterprise Administrator
- Zertifizierungen von Drittanbietern: Certified Information Systems Security Professional (CISSP), Systems Security Certified Professional (SSCP), Competitive Access Provider (CAP), Certified Information Systems Auditor (CISA), Certified Information Security Manager (CISM), Certified in the Governance of Enterprise IT (CGEIT)

Änderungen ab Oktober 2010



Microsoft Partner Network™

Neue Voraussetzungen – Beispiel: Server Plattform

Requirement Category	Competency (Standard)	Advanced
Capability	Partner must employ or contract with two individuals, each must pass at least one of the following exams: Exam 70-291—Implementing, Managing, and Maintaining a Windows Server 2003 Network Infrastructure Exam 70-293—Planning and Maintaining a Windows Server 2003 Network Infrastructure Exam 70-294 : Planning, Implementing, and Maintaining a Microsoft Windows Server 2003 Active Directory Infrastructure Exam 70-297: Designing a Windows Server 2003 Active Directory and Network Infrastructure Exam 70-640 : TS: Windows Server 2008 Active Directory, Configuring Exam 70-642: TS: Windows Server 2008 Network Infrastructure, Configuring Exam 70-647: PRO: Windows Server 2008, Enterprise Administrator Exam 70-648: TS: Upgrading your MCSA on Windows Server 2003 to Windows Server 2008, Technology Specialist Exam 70-649: TS: Upgrading Your MCSE on Windows Server 2003 to Windows Server 2008, Technology Specialist 70-690: TS: Windows Server 2008 HPC Edition, Configuring and Managing 70-691: TS: Windows HPC Server 2008, Developing	Partner must employ or contract with at least four individuals, each must pass one of the certifications below: MCITP: Enterprise Administrator MCITP: Server Administrator MCSE (Microsoft Certified Systems Engineer)
Business Training and Assessments	<ul style="list-style-type: none"> • 2 people completing Volume Licensing Online Training • Sales and Marketing Online Training (to be available in 2010) 	<ul style="list-style-type: none"> • 2 people completing Volume Licensing Online Training • Sales and Marketing Online Assessment (to be available in 2010)
Customer Evidence	3 Customer References	5 customer references CSAT

Basis-Leistungen



Core Standard

Microsoft Partner Network
Competency

Core Advanced

Advanced Competency



Internal Use Rights:

Win7 , Office Enterprise 2007, Windows Server 2008
Data Center, SharePoint, SQL Server 2008 Enterprise, Exchange Server 2007
Enterprise etc. (Exact Detail with #s in attached excel spreadsheet)

Internal Use Rights:

Win7 , Office Enterprise 2007, Windows Server 2008
Data Center, SharePoint, SQL Server 2008 Enterprise, Exchange Server 2007
Enterprise etc. (Exact Detail with #s in attached excel spreadsheet)



Support Services

- 20 total Phone-based advisory hours
 - plus unlimited deal related support*
 - Online Support Experience (including OTC)
 - 5- Pack Break/Fix incidents
 - Unlimited BCPS
- *Deals must be of a specified amount or greater and registered in the Deal Registration system

Support Services

- 50 total Phone-based advisory hours
 - plus unlimited deal related support*
 - Online Support Experience (including OTC)
 - 5 Pack Break/Fix incidents
 - Unlimited BCPS
- *Deals must be of a specified amount or greater and registered in the Deal Registration system



Marketplace Prioritization- Priority Listing in MSFT Pinpoint

Marketplace Prioritization- Top Priority Listing in MSFT Pinpoint



Training- PLC

Training- PLC + Deeper Certification Discounts

Additional Benefits



Demo Showcase
Profitability Modeler Tool
Partner Marketing Factory
Partner Sales Tools and Resources
Licensing Statement Tool
Practice Builder & Services Ready
Tech Net & MSDN
CSAT

Kompetenzleistungen – Beispiel: Virtualisierung

Virtualization Benefits

Plan

Virtualization Lizenzleistungen

Enable

2 Virtualization Technical Briefings mit MSFT
Virtualization Expert

Sell

2 Virtualization Sales Briefings mit MSFT
Virtualization Expert

Virtualization Advanced Benefits

Plan

Advanced Virtualization Lizenzleistungen

Enable

4 Virtualization Technical Briefings mit MSFT
Virtualization Expert

Create Demand

Priorität bei Marketing-Kampagnen und Co-Funding

Partner-Auflistung auf ausgewählten
ms.com/product Seiten

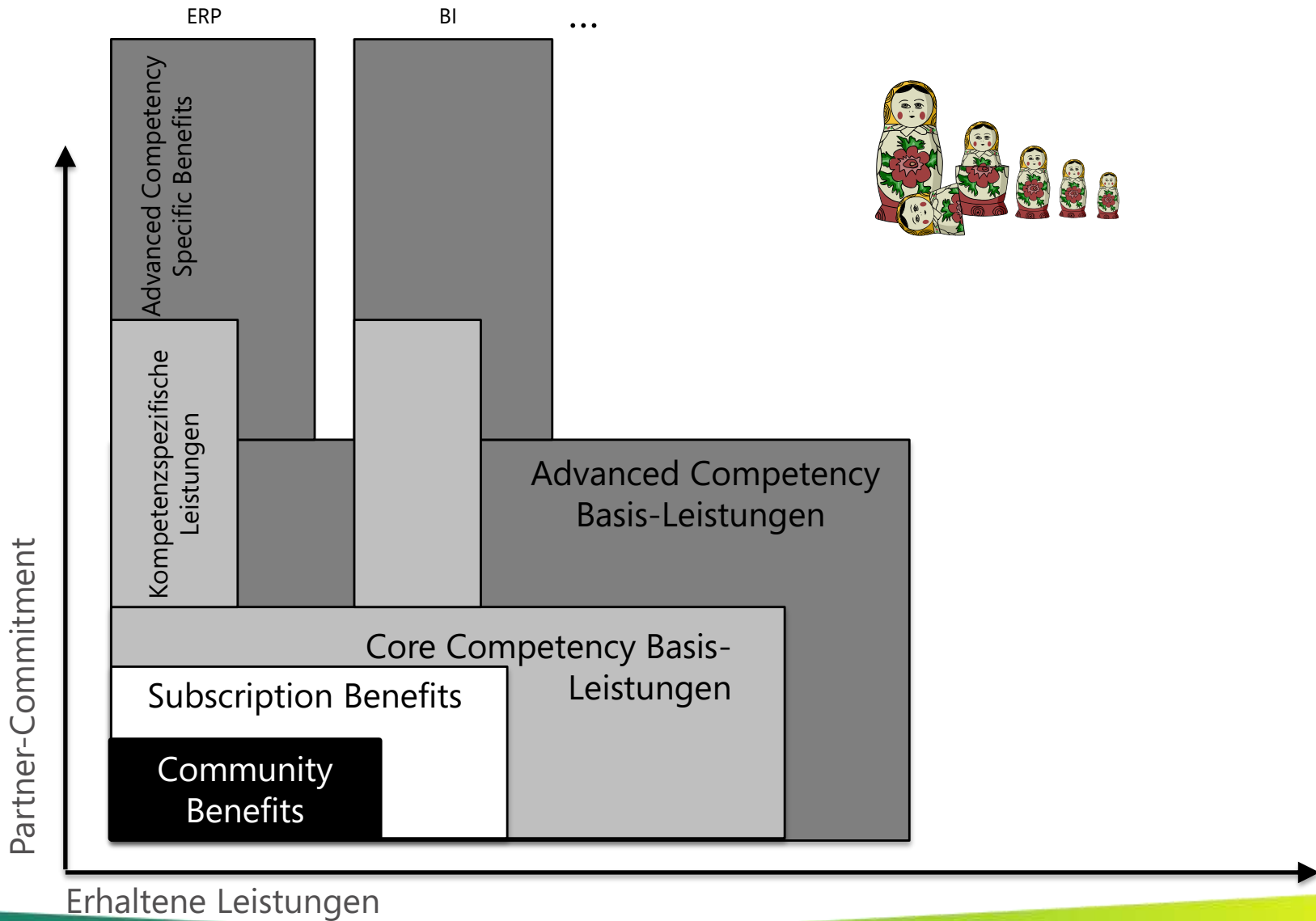
Sell

4 Virtualization Quarterly Sales Briefings mit MSFT
Virtualization Expert


PSP Activation Kit

Customer Opportunity Insights Tool

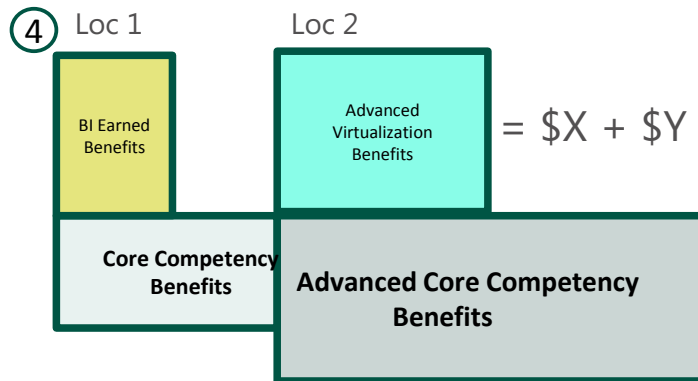
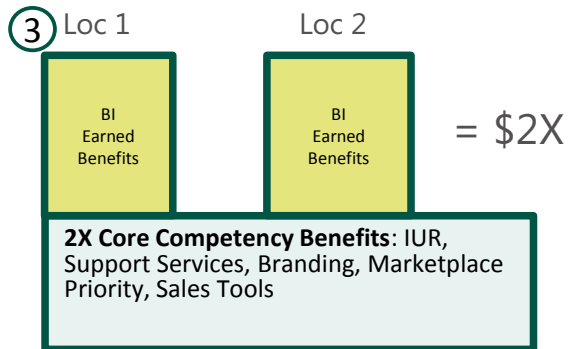
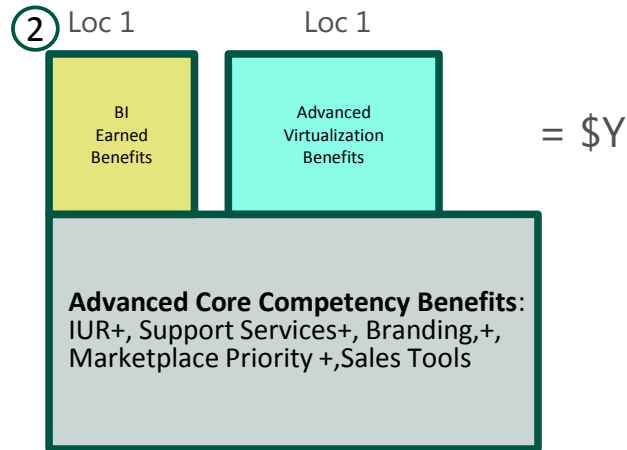
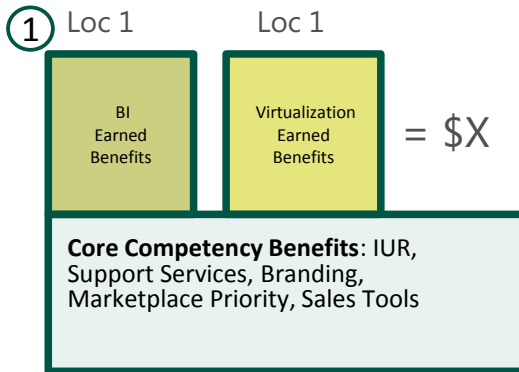
Übersicht Lizenzleistungen



Leistungen ab Oktober 2010 – Detail über Lizenzen

- Erreichte Kompetenzen bekommen eine Basis-Leistung + Kompetenzspezifische Leistung und Software
 - Branding kann für alle Locations der Org angewendet werden
 - Benefits dürfen über alle Locations verteilt werden
 - Kompetenzen, die übernommen wurden (d.h. nicht selber erreicht) geben keinen Anspruch auf zusätzliche Software oder Serviceleistungen.
 - Partner bezahlen nur die erste erreichte Kompetenz in einer Location. Ausser er hat zuerst nur Core Competencies und erlangt eine Advanced Competency zu einem späteren Zeitpunkt.
 - Additional Toolkits werden abgeschafft – sie werden durch die Basis-Leistungen ersetzt, welche pro erreichte Kompetenz pro Location mitgeliefert werden
- 

Scenarien Lizenzleistungen



Wichtige Ressourcen



Microsoft Partner Network™

Licensing Statement

<https://www.microsoft.com/msppdd/Licensing.aspx>

Startseite

Einfacher Zugriff auf Software, Product Keys und Lizenzleistungen.

Jederzeit.

Es ist ganz einfach.

Downloads ▶

Sie sind zurzeit nicht zum Herunterladen von Software berechtigt.

So erhalten Sie Zugriff:

- Überprüfen Sie im [Partnerprogramm-Infocenter](#), welche Rechte Ihnen zugewiesen sind.
- Wenden Sie sich an den Administrator Ihrer Organisation.

Product Keys ▶

Sie sind zurzeit nicht zum Anzeigen von Product Keys berechtigt.

So erhalten Sie Zugriff:

- Überprüfen Sie im [Partnerprogramm-Infocenter](#), welche Rechte Ihnen zugewiesen sind.
- Wenden Sie sich an den Administrator Ihrer Organisation.

Lizenzinformationen ▶

Anzeigen Ihrer Lizenzübersicht

Support

Erhalten Sie Informationen und Antworten auf Fragen, beispielsweise dazu, wie Sie diese Seite verwenden oder wie Sie weiterhin Ihre Softwareleistungen auf physischen Medien beziehen können.

- Verwendung der häufig gestellten Fragen (FAQ) auf dieser Seite
- Häufig gestellte Fragen (FAQ) zur Softwareverteilung
- Leistungen, Lizenzupdates und häufig gestellte Fragen für das Gold und Certified Partner-Programm
- Support für Partner

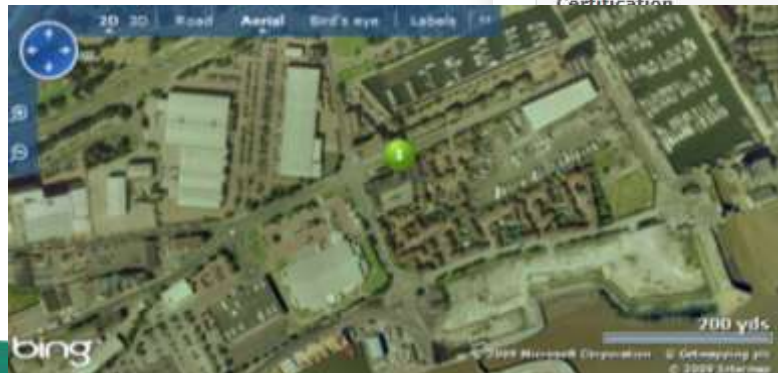
Direktlinks

Entdecken Sie weitere Ressourcen. Sehen Sie sich zusätzliche Tools und Informationen an, die Ihnen die Arbeit erleichtern.

- [Microsoft-Partnerportal](#)
- [Microsoft Partnerprogramm-Infocenter](#)
- [Microsoft Action Pack-Vertriebsressourcen](#)
- [Marketing- und Vertriebsressourcen für Gold und Certified Partner](#)
- [MSDN](#)
- [TechNet](#)
- [Feedback](#)

PinPoint – Der neue Solution Finder (www.pinpoint.com)

- Benutzerfreundlicher
- Suche nach Unternehmungen, Lösungen oder Produkten
- Bewertung und Feedback möglich
- Priorisierung gemäss Status
- Wird in allen kundenseitigen Portale integriert



Microsoft Pinpoint United Kingdom ▾
[Get Listed](#) | [Help](#) | [About Pinpoint](#) | [Dashboard](#) | [Sign In](#)

I'm looking for: **Companies** | [Applications](#) | [Professional Services](#)

Browse by Category ▾ - or -

“ You are browsing for **Network Installation, Monitoring and Support** ”

Category: [Servers, Hosting, Network Management](#) [Network Installation, Monitoring and Support](#)

Keep your staff productive, protect and preserve your data and extend the life of your PCs and printers. These experts have the technology and resources to provide you with a professionally designed, installed and well-maintained network infrastructure.

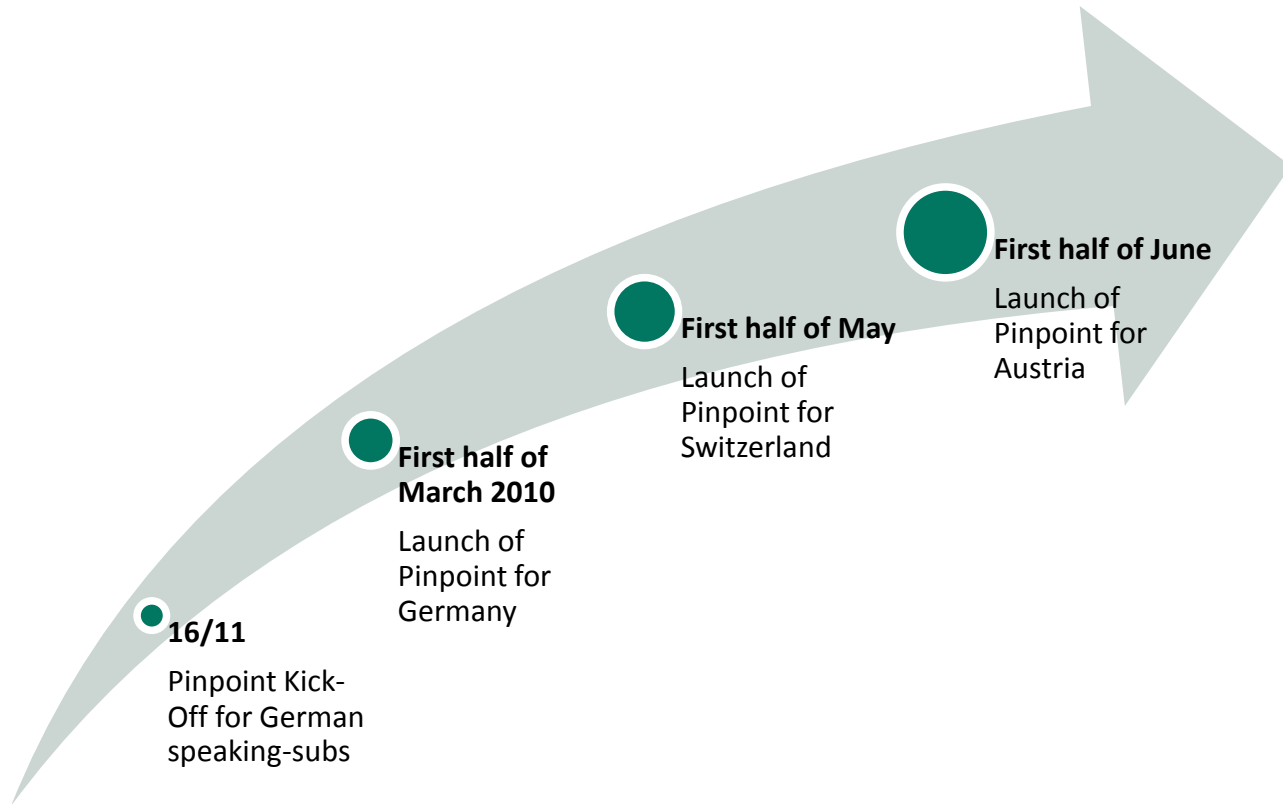
Companies Found: 323

Navigation: 1 2 ... 33 View Map ▾ Sort by Best Match ▾



1 On-Line Computing Limited ★★★★★ (30) Hull, North Humberside
[Contact Company](#)  

PinPoint implementation plan



Logo builder

Rollout:

Jan 19 Neues Tool live

Feb 26 Übersetzt in 10 Sprachen

Unter Sales & Marketing zu finden

The screenshot shows a navigation menu on the left with the following items: Sales and Marketing, Marketing Center, Promotions, Graphics and Images (highlighted), Sales Preparation, Sales Assessment, Sales Demos, Technical Sales Assistance, Solution Accelerators, Customer Satisfaction Index, and Industry. To the right, the 'Graphics and Images' section is displayed with the following text:

Graphics and Images

Access a variety of graphic resources from Microsoft to help create relevant that more effectively promote your solutions.

Partner Logo Builder

Leverage the Microsoft brand, using logos designed specifically for you. Present a polished, professional presence in the marketplace by using your level-specific partner logo. Align your marketing materials with the world-recognized Microsoft brand.

[Get Details](#)

Product Images

Use images of the Microsoft solutions you deliver and support, to help customers understand your Microsoft offerings.

[Get Details](#)

Software-plus-Services and Services ready

Application For Services Ready

Please check the following competencies for which your organization has earned Services Ready status

Application For Services Ready		
Competency	Status	Date
Networking Infrastructure Solutions	Pending	12/30/2009
<input checked="" type="checkbox"/> Data Management Solutions	Not Applied	12/30/2009
<input type="checkbox"/> Business Intelligence	Not Applied	1/1/0001
<input checked="" type="checkbox"/> Security Solutions	Not Applied	1/1/0001
<input type="checkbox"/> Networking Infrastructure Solutions	Not Applied	1/1/0001
<input type="checkbox"/> Mobility Solutions	Not Applied	1/1/0001

[Apply](#)

Microsoft Partner Network™

Customer Relationship Management
software-plus-services

ADVANCED Business Intelligence
Services Ready | software-plus-services

Portals & Collaboration
software-plus-services

Content Management
Search

Nächste MPN Veranstaltungen

Datum	Ort	Zeit	Anmeldung
23.3.2010	MS Schweiz Richtistrasse 3 8304 Wallisellen	17:00-19:30	<u>Link</u>
24.3.2010	MS Genf 12, Avenue des Morgines 1213 Petit-Lancy	17:00-19:30	<u>Link</u>

MPN Support

Regional Service Center:

Single point of contact für MPN, CSAT, Lizenzen für den internen Gebrauch

Telefon: 0800 / 562 360 (for partners)

E-Mail:

Registered Partners: regmember@msdirectservices.com

Certified Partners: certpartner@msdirectservices.com

Gold Certified Partners: goldcert@msdirectservices.com

MAPS Hotline: maps@microsoft.com

Technical Sales Assistance (Pre-Sales-Support):

Technische Vertriebsunterstützung bei Fragen im Vorfeld der Angebotserstellung von Projekten

Telefon: +41 848 687 773

Email: chtsa@microsoft.com

Technical Advisory Support (Bereitstellungssupport):

Beratung hinsichtlich Planung und Implementierung der MS-Produktpalette

Telefon: +41 848 687 773

Email: chtas@microsoft.com

MPN Support

Licensing VLSC:

Hotline für Fragen rund um das Volume License Service Center

Telefon: 0800 563 564

E-Mail: VLservem@microsoft.com

MS CLUB HELP:

Fragen rund um MS Club Punkte oder Gelder

E-mail: clubhelp@msdirectservices.com

PARTNER LEARNING CENTER SUPPORT:

Unterstützung bei Problemen mit dem Partner Learning Center inkl. Anmeldefragen

Telefon: 0800 835 716

Email: plc4part@microsoft.com

MCP REGIONAL SERVICE CENTER:

Microsoft Zertifizierungsprogramm und das MS Software Assurance Training Voucher Programm

Telefon: 0800 835 716 (DE); 0800 835 715 (FR);

Email: emeamcp@msdirectservices.com

Kontakt

Bei Fragen rund um das Microsoft Partner Network, zögern Sie nicht, mich direkt zu kontaktieren.



Janaina Poeta

Marketing Manager Microsoft Partner Network

jpoeta@microsoft.com

Tel +41 (0)43 456 66 84

Fax +41 (0)43 456 44 44

Microsoft®

Microsoft Schweiz GmbH

Richtstrasse 3

CH-8304 Wallisellen